

# ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΕΙΣΑΓΩΓΗ.....	7
ΠΡΟΛΟΓΟΣ .....	9
<b>ΔΥΣΚΟΛΕΣ ΟΙ ΠΩΛΗΣΕΙΣ .....</b>	<b>12</b>
1. «Θα σας καλέσω εγώ».....	12
2. «Όλοι τα ίδια πουλάτε» .....	18
3. «Θα πάρω και από αλλού προσφορές...» .....	24
4. «Φώναξέ μου τον υπεύθυνό σου» .....	30
5. «Έλα σε ένα μήνα» .....	38
6. «Αυτά δεν είναι για μας».....	44
7. «Το χρειάζομαι χτες» .....	52
8. «Οι προηγούμενοι το έκαναν αλλιώς».....	58
9. «Κόσμο ξέρεις;».....	64
10. «Θα τα βγάλει τα λεφτά του;».....	70
11. «Το βλέπουμε εσωτερικά».....	76
12. «Θα το συζητήσω με τη γυναίκα μου».....	82
<b>ΟΤΑΝ ΜΠΑΙΝΟΥΝ ΣΤΗ ΜΕΣΗ ΤΑ... ΕΥΡΩ .....</b>	<b>88</b>
13. «Κάνε μου καλύτερη τιμή».....	88
14. «Με τα μισά τι παίρνω;» .....	94
15. «Θέλω καλύτερη τιμή και θα σας συστήσω σε πολύ κόσμο!» .....	100

16. «Είστε ακριβός!» .....	106
17. «Μα πόσα θες να βγάλεις!».....	112
18. «Από εμένα δεν θα χάσεις χρήματα ποτέ!» .....	116
19. «Θέλω να κάνω πράγματα, αλλά δεν έχω budget».....	120
20. «Θέλω να πληρώσω το λιγότερο και να πάρω το περισσότερο» .....	126
21.«Θέλω να μου το κάνεις δώρο!» .....	132
22. «Είμαστε μικρή εταιρεία. Κάντε μας μικρή προσφορά» .....	138
<b>ΑΧ ΑΥΤΟ ΤΟ «ΕΓΩ» .....</b>	<b>144</b>
23. «Μαζί θα κάνουμε πολλές δουλειές» .....	144
24. «Ρώτησα ένα φίλο που ξέρει» .....	150
25. «Γι' αυτή τη δουλειά έχω τον ανιψιό μου».....	156
26. «Εμένα με ξέρουν στην αγορά» .....	162
27. «Εγώ ξέρω!» .....	168
28. «Ξέρεις ποιος είμαι εγώ;» .....	174
29. «Το να συνεργαστείς μαζί μας είναι μεγάλη ευκαιρία» .....	180
30. «Έχω πολλές ιδέες» .....	186
31.«Ξέρω πως γίνεται».....	192
32. «Το βρήκα στο Google» .....	198
<b>ΕΠΙΛΟΓΟΣ .....</b>	<b>204</b>
<b>ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΥΓΓΡΑΦΕΑ .....</b>	<b>205</b>